

De: RHA+ <newsletter@rhaplus.com>
Envoyé: mercredi 16 juin 2021 08:00
À: b.derville@rhaplus.com
Objet: Ça bouge chez RHA+, cabinet de conseil et de recrutement achats



Des **RESSOURCES HUMAINES** pour des **ACHATS** plus performants

Newsletter RHA +

Cabinet de conseil et de recrutement, spécialisé en achats

Juin 2021

EDITO

Les demandes clients affluent chez RHA+ depuis février, ce qui confirme une reprise attendue... C'est très encourageant pour 2021 !

Elles proviennent tant de nos clients historiques, toujours très fidèles (merci à eux pour leur confiance !), que de nouveaux entrants. Vous en aurez quelques exemples dans cette newsletter.

Ce sont autant de nouvelles opportunités professionnelles pour nos prestataires ou consultants du réseau RHA+, que pour de nouveaux candidats !

Bonne lecture !

L'équipe RHA+

RHA+ a ouvert un bureau à Paris !

RHA+ a ouvert un bureau à Paris pour accompagner son développement et se rapprocher de ses clients, de ses prospects, de ses consultants et des candidats !

En effet, RHA+ déploie depuis plusieurs années ses services aux entreprises dans toute la France et ponctuellement en Europe, et ce bureau facilitera nos échanges...



Désormais RHA+ a deux adresses :

48 rue Quivogne à Lyon 2ème arrondissement
04.78.42.02.76

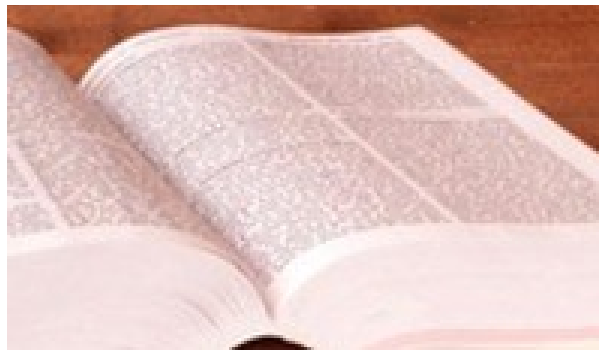
et

4 place Louis Armand à Paris 12ème (près de la gare de Lyon) - 01.73.02.03.53

Mais où que vous soyez, RHA+ est toujours :

- près de vous, grâce à son site Internet
- prêt à **répondre vite à tout besoin en Ressources Humaines pour toute la fonction Achats !**

Participation de RHA+ au webinaire sur les Conditions Générales d'Achat (CGA), organisé le 4 mai 2021 par le CNA



Pour les acheteurs privés français, qui traitent avec des fournisseurs français, la loi française favorise clairement les Conditions Générales de Vente (CGV) et non les CGA !

Ludovic Chavoix, directeur de RHA+, a participé au webinaire très intéressant sur les CGA, organisé le 4 mai par le Conseil National des Achats et animé par Frédéric Philippe.

Pour les personnes qui n'auraient pu y participer, il est possible de retrouver les principaux points du webinaire dans la rubrique "Actualités" de la page "Entreprises" du site Internet RHAplus.com.

Lire la suite

La crise des matières premières met sous tension la Supply Chain amont de nombreux secteurs industriels

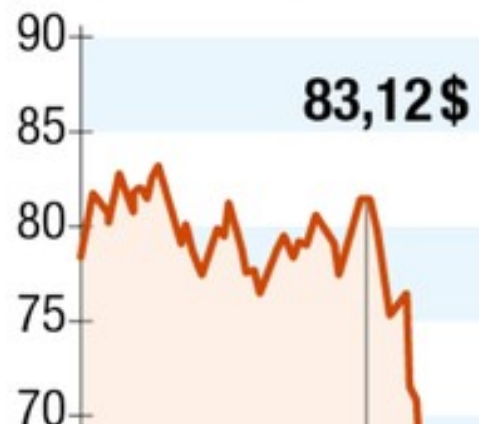
Cela va être dur de réduire les coûts tout en assurant les "appros" en 2021 !

Félicitations à l'acheteur de Stellantis (PSA), qui a contribué à une **solution de dépannage étonnante** pour la Peugeot 308, qui, faute de semiconducteurs disponibles pour ses compteurs numériques, sera pourvue d'anciens compteurs à aiguilles !

Les acheteurs, qualitiens et logisticiens RHA+ en mission ne sont pas épargnés par ces pénuries : **pénurie d'acier, pénurie de composants mécaniques, pénurie de matières plastiques,, pénurie de composants électroniques, ...**

Lire la suite

Les matières premières en forte hausse (en dollars)



Plus de 10M€ d'économies lors d'une mission RHA+ !



Une usine à construire...

Notre prestataire est intervenu dans le cadre d'un **achat CAPEX** « investissement unité de production », avec mise en place d'une solution de financement et de gestion globale par le constructeur.

Cela impliquait un engagement sur plusieurs années intégrant une obligation de performance et une disponibilité des installations.

L'enjeu important de ce projet était la fourniture en continu d'une énergie nécessaire à la production avec une qualité précise. En effet, le poids de cette fourniture d'énergie dans le coût total de possession est de 45%, d'où son importance.

Plusieurs leviers de négociation

Notre prestataire a **optimisé l'offre** en intégrant des solutions concurrentes compétitives.

Il a **sécurisé** en particulier une source d'approvisionnement de l'énergie concernée, mais en gardant des **solutions de back-up** durant toute la durée du contrat.

Durant la négociation, il est allé **dans le détail du coût** de cette énergie. Il a pu ainsi proposer des actions à plusieurs niveaux comme l'optimisation de la logistique, la réduction des immobilisations et la limitation des hausses de prix, notamment pour contenir le coût de la matière première.

Résultat : 16 M€ de saving !

L'équipe RHA+ adresse ses vives félicitations à son prestataire pour cette très belle performance ! Le client de RHA+ doit lui aussi se féliciter d'avoir eu recours à ce prestataire...

**Volonté d'un directeur achats de réduire ses coûts
packaging : RHA+ a la solution !**

L'acheteur packaging du client étant très pris par d'autres sujets, un **renfort ponctuel** a été nécessaire pour cet objectif budgétaire.

Notre prestataire est intervenu pour **rationaliser** les achats de diverses familles de packaging ...

Vous souhaitez rationaliser vos achats packaging ?

RHA+ a la solution ...

Lire la suite

La force du réseau RHA+ !



Un des atouts de RHA+, c'est son **réseau** animé par un vrai **esprit d'équipe** !

Cela fait partie des **4 supports** dont bénéficient tous nos prestataires : un manager achats, une équipe support, un ensemble d'outils et méthodes, et enfin le réseau RHA+, dont il est question ici !

Une consultante RHA+ a eu besoin d'élargir son panel fournisseurs sur une famille d'achats techniques.

Découvrez comment son manager RHA+ a pu l'aider...

Lire la suite

Focus sur un des atouts de RHA+ :

le coaching de chaque prestataire en mission, réalisé par un manager expérimenté



Le manager RHA+ assure :

- **Le management hiérarchique** du prestataire de façon **hebdomadaire**
- **La communication avec le Client** (Réunion de lancement, Echanges téléphoniques et mails, Revues Mensuelles d'Avancement (RMA), ...)
- **Une contribution directe** à la mission, en particulier par :
 - du conseil sur les actions opérationnelles à réaliser
 - Une aide à l'élaboration et à la formalisation des outils nécessaires (plan d'actions, ...)
 - La recherche d'informations dans la base de données RHA+ , (sur un domaine technique, un outil, une famille d'achats, ...)

Ce management est effectué :

- **soit par Ludovic Chavoix, directeur de RHA+**, doté de formations supérieures en achats, logistique, droit et gestion et capitalisant 30 ans d'expérience en responsabilités achats et en management d'acheteurs et de consultants
- **soit par un autre manager RHA+** , expert dans son métier (qualité, logistique ou achats).

Un prestataire bien coaché : une mission RHA+ réussie !

Zoom sur un consultant RHA+ en poste :
Didier, Consultant prestataire en optimisation industrielle,
spécialiste de la gestion de crise !

Didier est titulaire d'un **Master en Finance et d'une licence en Commerce Extérieur**, et il a également suivi de très nombreuses formations complémentaires : **Auditeur ISO 9001 IRCA, Lean Manufacturing, Six Sigma Green Belt**, etc.

Au cours de sa carrière étoffée, il a été tour à tour, **Responsable d'une filiale américaine** d'un grand Groupe, **Responsable d'usine** aux Etats-Unis, **Responsable de la création d'une Division** dans une industrie de grandes séries, **Directeur et PDG d'usines** (grand Groupe et PMI), **Conseiller formateur à l'optimisation logistique et qualité**, **Dirigeant de transition** dans une problématique de départ en retraite du dirigeant propriétaire, **Responsable R&D de transition**.

Depuis 2016, Didier a réalisé plusieurs **missions pour RHA+**, en tant que :

- **Consultant prestataire en optimisation industrielle**, résidant sur le site d'un fournisseur de pièces mécaniques autrichien en crise : il y a piloté la qualité, la logistique, la production et s'est inscrit dans une démarche d'amélioration continue.

- **Consultant prestataire en optimisation industrielle** chez un autre client RHA+, pour lequel il a mené des opérations chez 3 fournisseurs et mis en place des indicateurs qualité et logistique.



- **Consultant en optimisation de la qualité d'un fournisseur** d'un client RHA+.

Actuellement, Didier épaula un client RHA+ dans la problématique **d'accompagnement de fournisseurs confrontés aux pénuries mondiales d'acier et de matières plastiques**.

Ses points forts : outre sa grande expérience, Didier est polyglotte, travailleur, organisé et il a un très bon relationnel, tant avec les opérateurs que les dirigeants !

Pour en savoir davantage sur ce consultant RHA+, contactez-nous !

Zoom sur Anouck, une candidate RHA+, bon profil de jeune acheteuse informatique à potentiel !

Formation : **Master 2 Logistic – Purchasing en alternance** à l'insec Chambéry après un Master 1 de **Commerce et Marketing international**.

Expérience : **2.5 ans en tant qu'acheteuse informatique monde (logiciels, services, maintenance et consulting) dans un grand groupe industriel.**

Anouck prend en charge notamment : le **renouvellement de la maintenance**, le **référencement** des fournisseurs, le **suivi des approbations** de commandes, le traitement des factures impayées, la **gestion des commandes d'achats jusqu'à 6M€**, quelques **négociations** de nouveaux contrats, la gestion des **contrats à long terme**, **l'amélioration** du processus de commandes manuelles, la **simplification** du processus de commandes, la mise en place de catalogues multi sites, etc.

Points forts : Très sympathique et agréable, fort **esprit d'équipe**, **volontaire, responsable.**



Outils : 5 ans d'expérience sur **SAP**

Anglais courant

Excel, Mailchimp

Disponible sous 15 jours pour un CDI.

Pour en savoir plus sur ce profil, contactez-nous au 04.78.42.02.76

Consultante bientôt disponible : Lou

Acheteuse Production, MP acier / responsable Achats trilingue



Cette prestataire/consultante RHA+ totalise **17 ans d'expériences**, dont plus de 8 ans en tant que **Responsable de Service Achats** ou encore en tant qu'**Acheteuse Opérationnelle/Chef de projet Direction Achats groupe.**

Elle **définit notamment la politique d'achats de matières premières** (acier inoxydable, alu, polyéthylène, bois), **composants, produits de négoce**, gère un panel de **300 fournisseurs prod et hors prod**, assure les importations, achats sous-traitance, **sourcing Chine/Europe**, élabore les tarifs de vente.

Actuellement, Lou achète les tubes et tôles d'acier nécessaires à production de plusieurs sites d'un gros industriel, et **gère donc la crise des matières premières avec ses pénuries et hausses de prix**. Elle est sous tension !

Lou est titulaire d'un **double diplôme Franco-Chinois en Management** (marketing, finance, Supply Chain Management) et d'un Mastère Spécialisé « **Gestion achats internationaux** » à l'ESSEC.

Elle est trilingue français, anglais, mandarin et maîtrise notamment les outils Cegid.

Très sympathique et très professionnelle, Lou s'investit et travaille beaucoup pour assurer la réussite de ses missions.

Lou sera disponible en septembre prochain pour de nouvelles missions !

RHA+ recrute !

Un qualicien fournisseurs (H/F) - CDI - Haute - Savoie - (74)	Un acheteur Composants industriels (H/F) - CDD 12 mois minimum - (71)	Un qualicien fournisseurs (H/F) - CDD 6 à 9 mois minimum - (69)
Un approvisionneur (H/F) - 3 à 9 mois minimum - (74)	Un acheteur Hors Production (H/F) - CDI - (38)	Un acheteur projet (H/F) - CDD de 9 mois minimum - (74)

Si vous vous reconnaissez dans l'une de ces offres, contactez-nous à l'adresse mail suivante : p.haguet@rhaplus.com

Nos offres d'emploi sont également consultables sur la page candidats de notre [site Internet](#).

Vous pouvez également envoyer une candidature spontanée pour intégrer notre équipe via un formulaire [simple](#) ou [détaillé](#).

Ça bouge : Arrivées et départs de collaborateurs RHA+ !



Au premier semestre 2021, RHA+ a connu d'importants mouvements de personnel.

Bon retour à 3 anciens consultants du réseau RHA+, qui sont de nouveau en mission (ce sont des valeurs sûres !)

- **Amar**, qualiticien fournisseurs, spécialiste des audits à travers l'Europe !
- **Fabrice**, acheteur production senior et expert,
- **Didier** logisticien industriel senior et expert.

Bienvenue à nos nouveaux consultants :

- **Nordine**, qualiticien Fournisseurs,
- **Anouchka**, consultante achats,
- **Idrissa**, consultant achats,
- **Guillaume**, consultant achats,
- **Lou**, acheteuse production, MP acier, trilingue,
- **Benjamin**, qualiticien fournisseurs,
- **Ghislaine**, acheteuse famille.

Bienvenue à Patricia, venue renforcer l'équipe recrutement RHA+ au siège.

Merci à Florian qui a réalisé une mission d'achat packaging durant près de 4 mois (potentiel de saving de - 17%).

Merci et bravo à 2 excellents prestataires qui ont été embauchés par nos clients à l'issue de leur mission : **Sylvain**, acheteur projet mécanique, spécialiste de la lecture de plans et **Céline**, acheteuse projet qui a réalisé plusieurs missions RHA+.

Bonne continuation !

Enfin, **merci à Lamia**, qui a assuré la gestion du personnel de RHA+ pendant près de 2 ans.

CONTACTS

En recherche de nouvelles opportunités ? Contactez-nous :

04 78 42 02 76

Visitez notre site
Internet

contact@rhaplus.com



Powered by 